

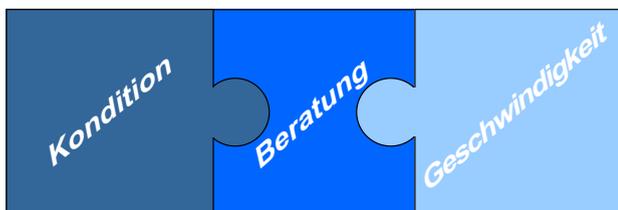
DER KREDITSERVICER

QUALITÄT ■ FLEXIBILITÄT ■ EFFIZIENZ

HM NeugeschäftsFactory

Der Hochgeschwindigkeits-Baustein im Neugeschäft

Vom „Antragsteller“ hin zum modernen, preis- und selbstbewussten Kunden: Das Verhalten und das Profil des heutigen Kreditkunden hat sich verändert. Im Kampf um den begehrten Neukunden in der Baufinanzierung und im Ratenkreditgeschäft zählen heute, mehr als früher, die folgenden Faktoren:



- Die marktgerechte Kondition stellen Sie dem Kunden durch Ihre kluge Refinanzierung - nach wie vor eine Kernkompetenz der Banken und Versicherungen.
- Die kundengerechte Beratung findet in Ihren Filialen oder bei Ihren Direktbrokern oder Vermittlern statt.
- Aber wo kommt die Geschwindigkeit her?

Einflussfaktoren

Viele Banken würden zur Stärkung Ihres Retailgeschäftes gerne mehr Neugeschäftsvolumen im Bereich private Baufinanzierung oder Ratenkredit generieren. Dabei sind häufig die notwendigen Vertriebskanäle und die profitablen Refinanzierungsinstrumente vorhanden, nicht aber die für eine schnelle und kundenfreundliche Bearbeitung notwendigen Kapazitäten im eigenen Haus. Man scheut sich jedoch, die interne Kreditabteilung personell aufzustocken, weil dadurch weitere Fixkostenblöcke entstehen, die bei einem Abflauen des Geschäftes nicht abgebaut werden können.

Für mehr Geschwindigkeit in der Angebotserstellung können wir Ihnen nun das neueste aus der HM Produktfamilie anbieten: Die **HM NeugeschäftsFactory**.

Dieses HM Processing-Modul ist schnell zu implementieren, fügt sich leicht und flexibel in Ihre eigene Gesamtbearbeitung ein und bietet Ihnen ein hohes Maß an Flexibilität. Die HM NeugeschäftsFactory kann einen bestimmten Anteil Ihres Neugeschäftes oder auch Ihr gesamtes Neugeschäft in Rekordzeit, kostengünstig und unter Beachtung Ihrer Kreditrichtlinien bearbeiten und leitet es dann reibungslos in Ihre eigene Bearbeitung über.

Sie erhalten damit die Möglichkeit, neue Vertriebswege zu erschließen, ohne neues Personal einstellen zu müssen, oder Ihre Durchlaufzeiten im Neugeschäft zu revolutionieren.

Produktmerkmale, Ausstattung und Leistungen

- Bei vollständigem Kreditantrag Durchlaufzeit von < 2 Tage
- Qualitativ hochwertige Bewertung von Beleihungsobjekt, Kundenbonität, Sicherheiten und Grundbuchsituation
- Credit Scoring entsprechend den Vorgaben des Mandanten
- Schriftverkehr in Ihrem Corporate Design
- Kundenbetreuung in Ihrem Namen

Dabei können Sie unter drei Ausgestaltungsmöglichkeiten der HM NeugeschäftsFactory wählen:

Option 1: QuickOffer

Wir bearbeiten den Darlehensantrag des Kunden, prüfen Bonität, Objekt, Sicherheiten und Grundbuch, treffen aufgrund von Credit Scoring eine objektive Kreditentscheidung und erstellen abhängig vom Scoring eine Kreditzu- bzw. absage an den Kunden (Angebots- oder Antragsverfahren möglich).

Option 2: QuickContract

Zusätzlich zu den Leistungen von QuickOffer holen wir die Darlehensannahme des Kunden ein und überwachen den Rücklauf der zum Vertragsabschluss gehörigen Dokumente.

Option 3: QuickDisburse

Zusätzlich zu den Leistungen von QuickContract überwachen wir den Eingang der erforderlichen Sicherheiten und prüfen die Auszahlungsvoraussetzungen. Der Fall wird bearbeitet, bis er vollständig auszahlungsreif ist.

